



**San Salvador**

**Las empresas del futuro no solo innovan:  
invierten en innovación.**

# Sobre Impact Hub

Somos un Hub de innovación para Startups, empresarios y organizaciones enfocados en generar un impacto positivo en la economía y la sociedad.

**+26k miembros**

**+110 Impact Hubs**

**+ 65 países**

**+16,500 Startups**

**+1.2 billones en inversión global**

**+38,000 empleos generados**



# Visión

---

Convertir a El Salvador en el epicentro global de la innovación, generando empleo de alta calidad, promoviendo el emprendimiento y atrayendo inversión global.





Los nuevos conceptos

# ¿Qué es una Startup?

Una startup es una empresa emergente con un modelo de negocio escalable, dirigido a un mercado regional o global, y con alto potencial de crecimiento en un corto periodo de tiempo.

Su ADN se basa en la innovación, la agilidad y la capacidad de disruptión en el mercado.



# Diferencias con un emprendimiento tradicional:



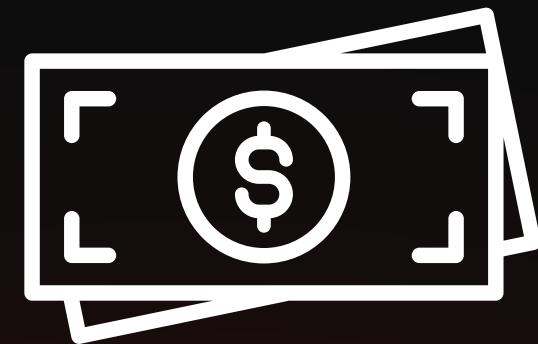
## Escalabilidad:

Mientras que un negocio tradicional crece linealmente, una startup busca crecimiento exponencial.



## Uso de tecnología:

Las startups suelen aprovechar la tecnología para optimizar procesos y aumentar su alcance.



## Financiamiento:

Las startups suelen buscar capital de riesgo (venture capital), a diferencia de los negocios tradicionales que dependen de ingresos propios o créditos bancarios.

# Venture Capital

- Es un tipo de **inversión privada** en startups con **alto potencial de crecimiento**.
- Los fondos de venture capital aportan **capital, acompañamiento estratégico y redes de contacto** a cambio de participación accionaria.
- Permite que las startups **crezcan rápidamente**, innoven y generen impacto en el mercado.



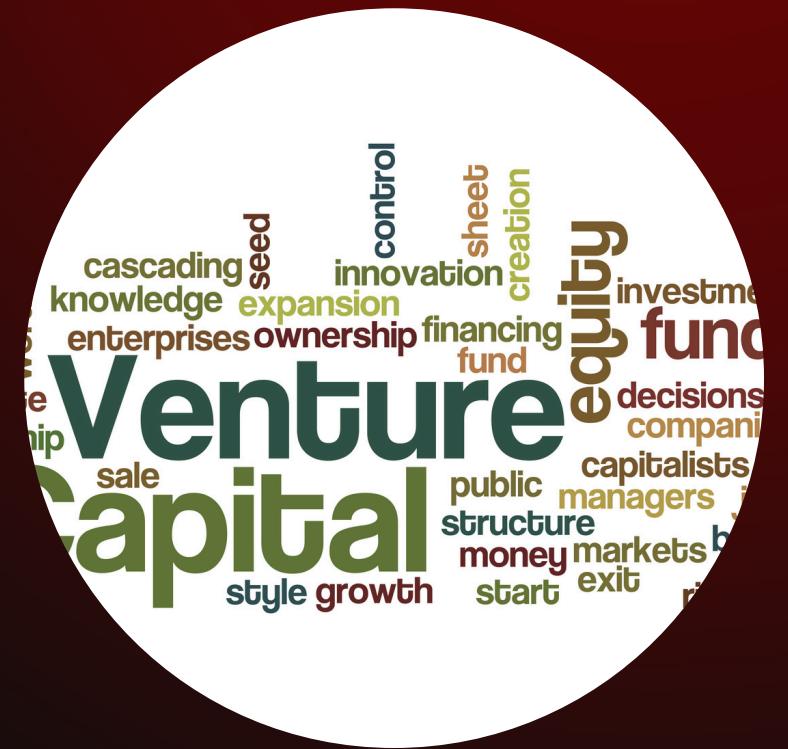
# Venture Capital

+\$450 billones se invirtieron globalmente en startups en 2022.

+40% de estas inversiones se destinaron a mercados emergentes.

En América Latina, el Venture Capital superó los \$7 billones en 2023.

El 70% de los unicornios fueron impulsados por fondos de VC.



# Unicornio

---

Una startup unicornio es una empresa emergente del sector tecnológico que alcanza una valuación de 1,000 millones de dólares o más sin haber cotizado en bolsa (IPO). Representa innovación, escalabilidad y alto potencial de crecimiento.





Revolucionó la industria del turismo sin tener propiedades.  
Valoración: +\$70 mil millones.-  
4 años (fundada en 2008, unicornio en 2011)



Super app de entregas y servicios con base en Colombia.  
Recibió más de \$2 mil millones en inversión.  
3 años (fundada en 2015, unicornio en 2018)



Cambió la movilidad urbana en más de 70 países.  
Apoyada por +20 fondos de VC.  
5 años (fundada en 2009, unicornio en 2014)

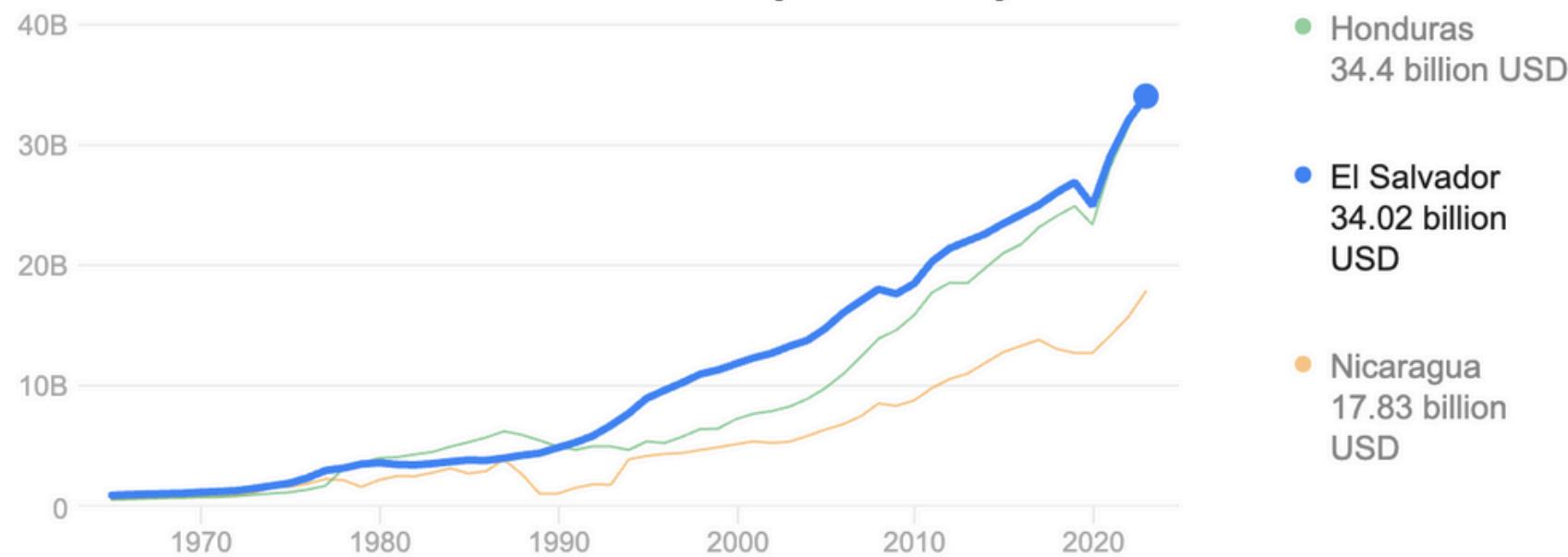


Creadora de ChatGPT, lidera la revolución de la inteligencia artificial.  
Respaldada por Microsoft con +\$10 mil millones.  
4 años (fundada en 2015, valuación de unicornio alrededor de 2019)



El Salvador / Gross domestic product

34.02 billion USD (2023)



# Uber

Valoración: \$145 billones  
Capital levantado más de \$25 billones.  
Revenue: 44 Billones en 2022

**Su ingreso, representa  
1.29 nuestra completa  
economía**

jet



**Fundación:** 2014 por Marc Lore (ex-CEO de Diapers.com, vendido a Amazon)

**Sector:** E-commerce

**Modelo de negocio:**  
Venta en línea con precios dinámicos y descuentos por agregar más productos al carrito o usar métodos de pago más económicos.

**4 meses** En volverse Unicornio

En julio de 2015, Jet recaudó \$350 millones, alcanzando una valoración de \$1.35 mil millones.

**Walmart**  **\$3.3 billones**

Marc Lore se convirtió en el CEO de Walmart E-Commerce U.S. tras la adquisición.

Aunque el crecimiento inicial fue explosivo, Jet fue descontinuado como marca en 2020, ya que Walmart integró toda la tecnología y talento dentro de su operación principal.

# Valuación

La valuación es el valor económico asignado a una startup, basado en su potencial de crecimiento, proyecciones financieras, modelo de negocio y percepción del mercado.

- **Tracción o ventas:** A mayor crecimiento comercial, mayor confianza del mercado.
- **Área geográfica:** Startups en mercados más grandes tienen mayor potencial.
- **PIB del país:** Economías más robustas elevan el valor percibido de las startups.



# Valuación





# Corporate Venture Capital Clave del crecimiento de Startups en El Salvador

# ¿Qué es el CVC?

El Corporate Venture Capital (CVC) es una estrategia mediante la cual grandes empresas invierten capital directamente en startups con alto potencial, no solo buscando retorno financiero, sino también acceso a innovación, nuevas tecnologías y ventajas competitivas para su negocio principal.





## Corporativos Globales

Corporativo	Fondo CVC	Inversiones Clave	Objetivo Estratégico	Monto Estimado de Inversión	Retorno / Exit
<b>Alphabet</b>	Google Ventures (GV)	Uber, Stripe, Slack, Robinhood	Acceder a innovación disruptiva en tech	+\$4B en más de 300 startups	Salida en Slack y Robinhood (valoradas en +\$20B cada una); retornos multimillonarios
<b>Intel</b>	Intel Capital	DocuSign, MongoDB, Cloudera	Fortalecer ecosistema de hardware y AI	+\$12B invertidos desde 1991	Más de 700 exits (IPOs/adquisiciones); retorno compuesto sustancial
<b>Salesforce</b>	Salesforce Ventures	Zoom, Snowflake, Monday.com	Expandir ecosistema de nube y SaaS	+\$5B en más de 400 startups	Zoom y Snowflake superaron los \$100B de valuación post IPO
<b>Amazon</b>	Alexa Fund	Ecobee, Ring, SoundHound	Crecer el universo de Alexa y smart home	+\$200M desde 2015	Adquisición de Ring por \$1B (valor multiplicado por 10)
<b>Microsoft</b>	M12	OpenAI, Zipline	Fortalecer Azure, IA y productividad	+\$1.3B	OpenAI valuada en +\$80B, uso estratégico de su tecnología en Azure



## SITUACIÓN ACTUAL DENTRO DEL ECOSISTEMA DE STARTUPS EN EL SALVADOR

# Nuestras startups



Boris Blanco



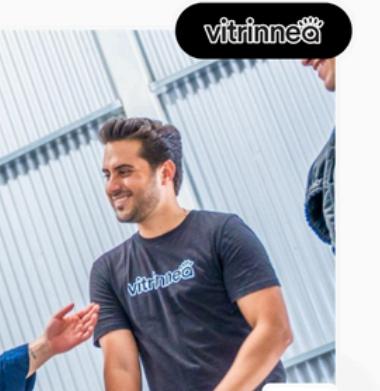
Salvador Ramírez



Héctor Meza



Gabriela Daboub



Diego Castro



Juan David Hernández



Ricardo Cuéllar



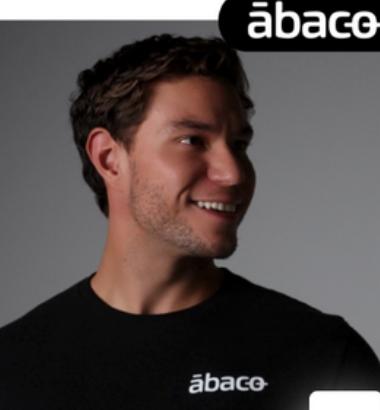
Adrián Gómez



Alex Rozgo



Christian Wright



Carlos Villalobos



Tito Gutiérrez



Sofía Cornejo



Steven Kawas



Luis Canelo



Juan Rivas



Diego Daura



Ricardo Aguilar



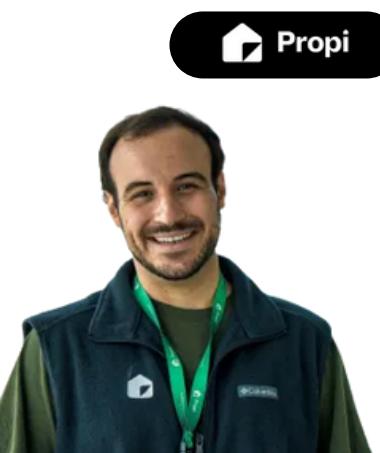
Estuardo Escobar



Gabriel Gutierrez



Miha Culiberg



José Mario Ávila

+\$70 millones en  
inversión

+\$200 millones en  
valuación



# Casos de éxito: El Salvador

**RICARDO CUÉLLAR**  
**CFO, N1CO**

Business degree de la UNC, Ricardo Cuéllar fundador de Hugo App y director financiero.

Ahora, como CFO de N1CO, impulsa su crecimiento por medio de alianzas estratégicas y financiamiento.



**ALEJANDRO MCCORMACK**  
**CEO, ÁBACO CAPITAL**

Emprendedor salvadoreño con amplia experiencia en fintech.

Trabajó como director de producto en N26, el primer banco totalmente digital de Alemania, y más tarde dirigió la expansión de mercado en Raisin.

En 2022, regresó a El Salvador para dirigir N1CO, el primer neobanco de la región.

En 2023, McCormack cofundó Ábaco, una fintech salvadoreña.



Let's Hack the process

**El Futuro de la inversión corporativa.**

# Venture Bridge

Es un programa facilitador entre startups, corporativos e inversionistas, creando un ecosistema de colaboración mutua.

# LA RECETA PERFECTA PARA EL CRECIMIENTO

## Startups:

INNOVACIÓN  
ESCALABILIDAD  
ATRACCIÓN DE INVERSIÓN



**IMPACT HUB**  
INVESTMENT READINESS  
INVERSIONISTAS  
MISIONES DE INVERSIÓN  
INTERCIONALIZACIÓN

**CORPORATIVO**  
**KNOW HOW**  
EXPERIENCIA  
CREDEBILIDAD  
CLIENTES  
CAPITAL

# Roadmap

Our traction

1

Mayo  
Nueva York  
**\$2 millones**

2

Noviembre  
Lisboa  
**\$10 millones**

3

Abril  
Brasil  
**Vamos por 15  
Millones**

4

Noviembre  
Lisboa  
**Depende de  
ustedes**



# Web Summit Rio 2025

27 - 30 de abril, 2025

**+ 40,000** Asistentes

**+400 speakers** líderes de la industria

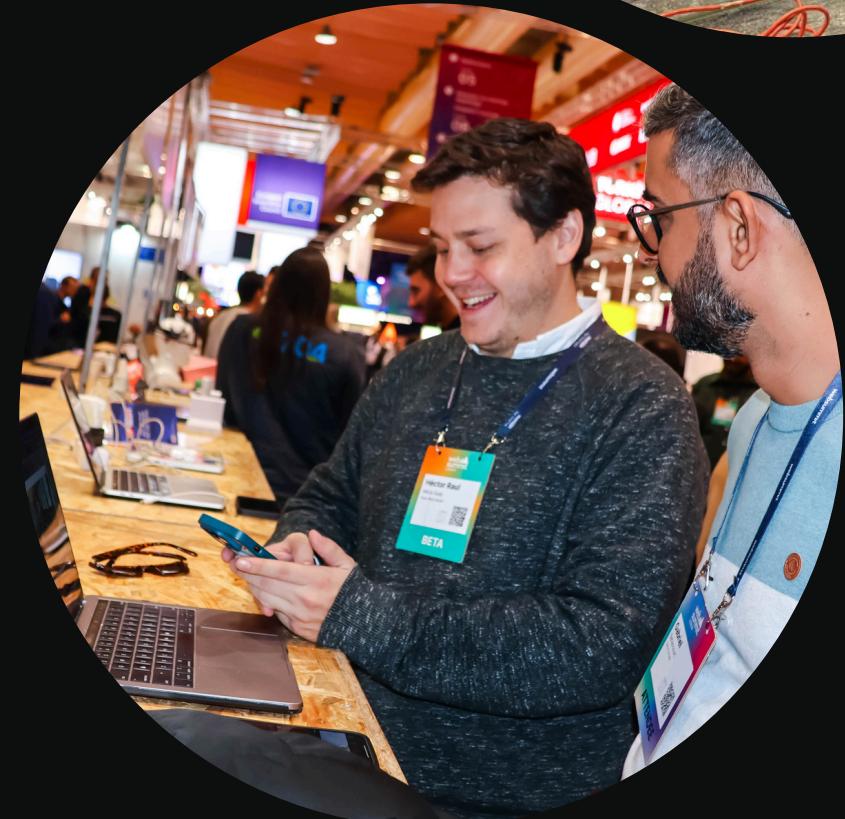
**1,066 startups** exhibiendo de 42 países

**+500 inversionistas** en busca de oportunidades

# Roadmap del Programa

Duración: 12 meses, 5 fases

- Mes 1** Diagnóstico Inicial
- Mes 2-5** Cierre con corporativos
- Mes 6** Plan de acción
- Mes 7-8** Estructuración & Compliance
- Mes 9 - 12** Acceso a Capital
- Mes 9 - 12** Escalamiento Internacional



# Oportunidades para invertir

**SALVADOR RAMÍREZ**  
**CO-FOUNDER, BOXFUL**

Emprendedor con más de 15 años en la fundación y dirección de empresas tecnológicas innovadoras.

¡Durante su trayectoria empresarial, pasó 9 años en la industria de la última milla, donde se desempeñó como CEO y fundador de Get my Food.

Licenciado en Administración de Empresas con certificación en estrategia competitiva y liderazgo de la innovación del MIT.



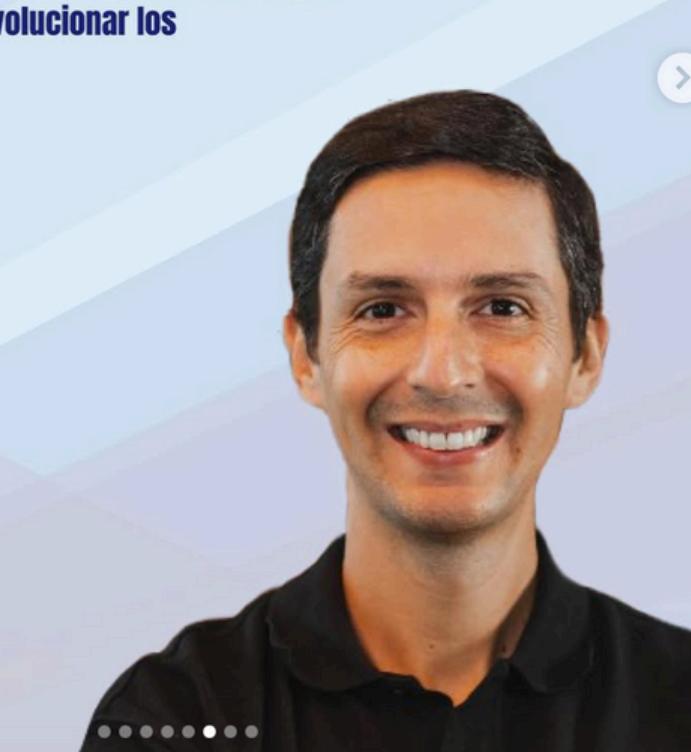
boxful

ANEPA

**JUAN DAVID HERNÁNDEZ**  
**CEO, DIIMO**

Profesional de las telecomunicaciones y fundador de startups con más de 15 años de experiencia, MBA en INCAE Business School.

Fundó una startup impulsada por la tecnología con el objetivo de revolucionar los micropréstamos.



DIIMO

ANEPA

**JUAN FRANCISCO RIVAS**  
**CEO, DLOOP**

10 años de experiencia en el campo de la economía circular en América Central y la industria de bienes de consumo de movimiento rápido (FMCG).

Su liderazgo ha sido clave para posicionar a Dloop como una solución innovadora y eficaz en la lucha contra el desperdicio de alimentos.



DLOOP

ANEPA

# Equipo de trabajo.



**José Rodríguez**

**Perfil:** Estratega empresarial con amplia experiencia en el desarrollo de startups, innovación, marketing y expansión internacional.

**Rol:** Líder en el desarrollo de estrategias de escalamiento, adquisición de clientes y establecimiento de alianzas globales.



**Maricela Calderón**

**Perfil:** Consultora experta en desarrollo de planes de negocio, con experiencia en estrategias de crecimiento y escalamiento para startups.

**Rol:** Responsable de la creación y refinamiento del business plan de las startups en el programa.



**Patricia López**

**Perfil:** Contadora pública certificada (CPA) con MBA y más de 15 años de experiencia en gestión financiera y estratégica.

**Rol:** Responsable de la planificación financiera, proyecciones y optimización de recursos.

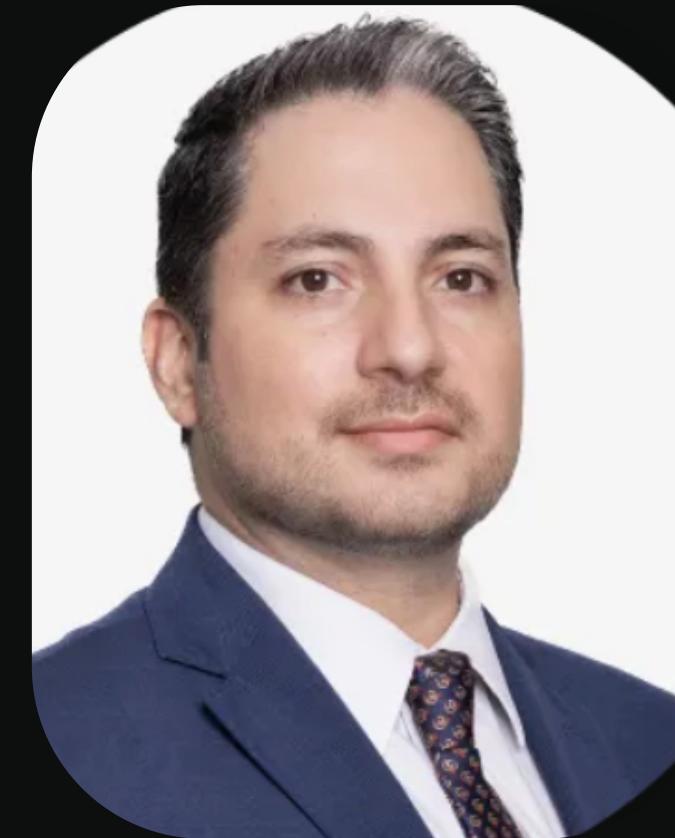
# Equipo de trabajo.



## Roger Alfaro

**Perfil:** Experto en inversiones con una sólida trayectoria en la captación de fondos de venture capital y corporate investors.

**Rol:** Asesor en estrategias de financiamiento y relaciones con inversores.



## Oscar Samur

**Perfil:** Socio en Consortium Legal – El Salvador, con más de 18 años de experiencia en banca y finanzas, fusiones y adquisiciones, y resolución de conflictos. Especialista en transacciones multi-jurisdiccionales y asesor en las operaciones financieras más importantes de El Salvador.

**Rol:** Asesor en estructuración financiera, fusiones y adquisiciones, y estrategias legales para financiamiento e inversión internacional.



## Adam Nili

**Perfil:** CEO de Methodos Global, consultor internacional en educación, tecnología e innovación. Ha liderado iniciativas de alfabetización financiera y Bitcoin en 29 países y trabaja en proyectos globales en energía, educación y salud.

# Equipo de trabajo.



**Claudia Fernández**

**Perfil:** Periodista y educadora en tecnología con más de una década en el mundo startup. Especializada en Web3 y Bitcoin, trabaja en El Salvador empoderando comunidades vulnerables a través de la educación tecnológica y financiera.



**Eugenia Di Marco**

**Perfil:** Consultora global experta en estrategias legales y de negocios para startups, con experiencia en escalamiento internacional, expansión a mercados como Silicon Valley y sostenibilidad empresarial.

**Rol:** Responsable de la preparación y compliance legal para investment capital



**Nelson Inno**

**Perfil:** Fundador de weSpark, experto en innovación, tecnología y desarrollo de productos. Ha trabajado con corporaciones globales y en proyectos disruptivos de blockchain, metaverso y Bitcoin.



# San Salvador

"Únete a nosotros y construyamos juntos un futuro de crecimiento e innovación a través de alianzas estratégicas entre startups y corporaciones"

# GRACIAS

**Jose Roberto Rodriguez**

**Teléfono:** +503 7465 8597

**Correo:** joseroberto.duque@impacthub.net

