



La fintech líder de Centroamérica, con soluciones financieras para
personas y **negocios**—rumbo a ser el primer **neobanco**



Tenemos el **equipo ganador**, el **ecosistema** y la **tracción** para ejecutar una estrategia de 'Winner Takes All'

alcanzando el estatus de unicornio en 2028 



Team



Ricardo Cuellar

Co Founder **n1co**

Co Founder **hugo**



Juan Maceda

Co Founder **n1co**

Co Founder **hugo**



Santiago Bernal
Head of Technology

Co Founder **hugo**



Juan P. Buritica
Tech Advisor

Ex **ualá**

Ex-Head of Engineering LATAM **stripe**

hugo

2016

\$25M
Raised

50
Cities
in 6 countries

\$150M
Exit in 4.5 years

18x
Average ROI

n1co

2022

Problema y oportunidad

Solo **30%** de la población cuenta con acceso a **crédito**

Población

184M

64% con acceso limitado a banca

Consumo Anual

\$1.69T

43% transacciones en efectivo

Remesas Anuales

\$67B

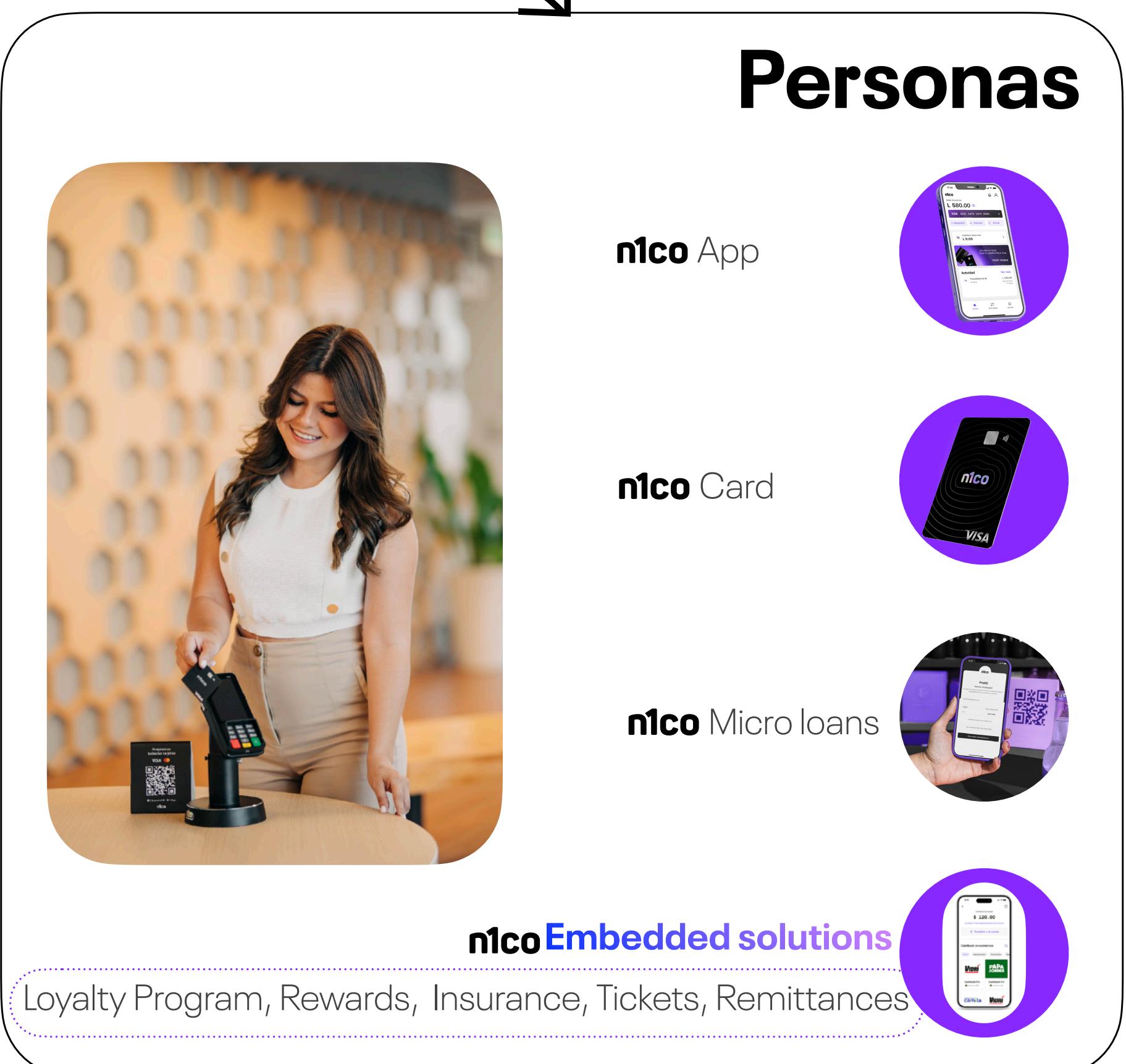
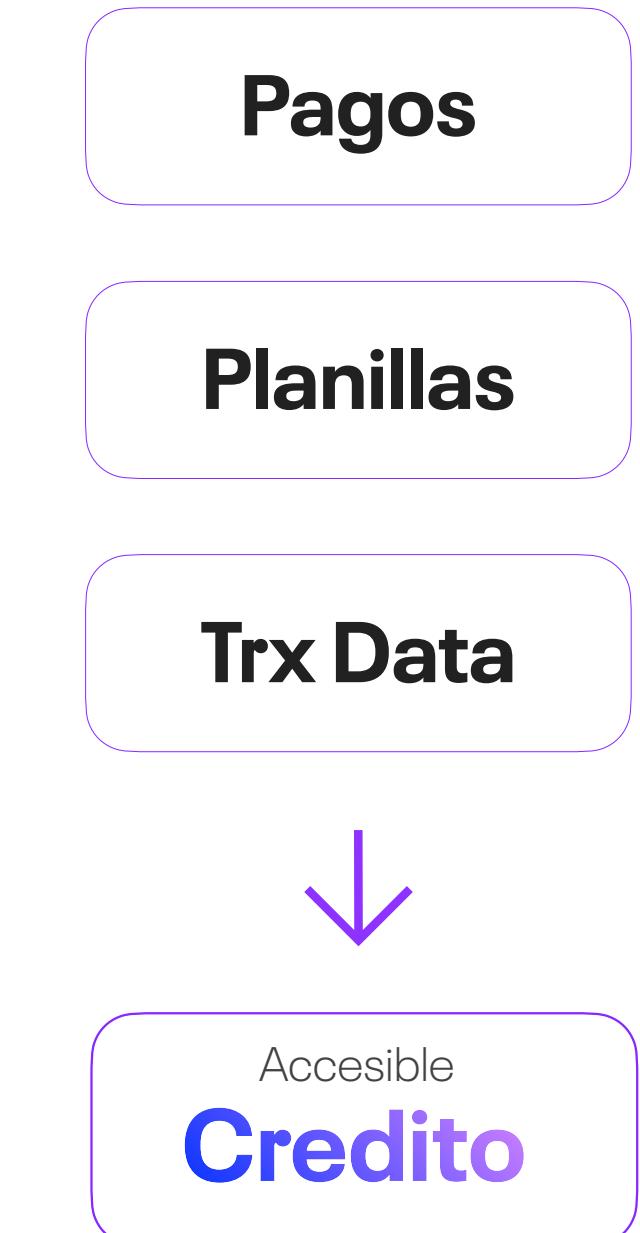
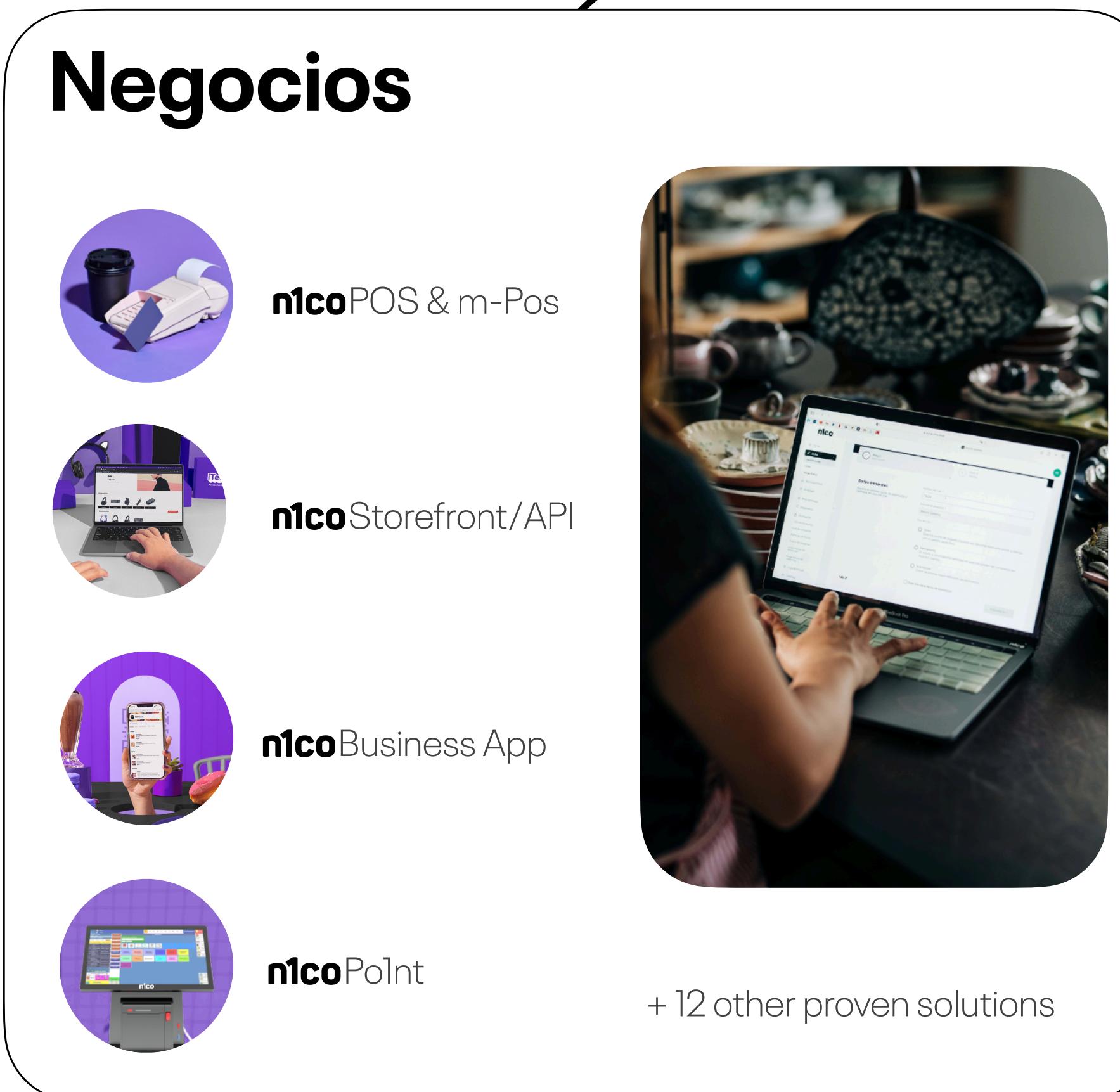
50% recibidas en efectivo

Esto genera falta de **datos**, limitando el **crédito** y el **crecimiento**, y manteniendo la región **subdesarrollada**

Solución:

Construyendo y conectando dos ecosistemas ↗

n1co



Construyendo un **ecosistema...**

Dos caminos para construir un ecosistema ↗



Recaudando y gastando miles de millones

1. No es fácil conseguir el capital, limitantes.
2. Región en desarrollo, sin soluciones/opciones de primer mundo.
3. No contamos con la tecnología.
4. Riesgo de que las cosas no funcionen/ejecución.
5. Pelea de ecosistemas, incrementando el CAC.

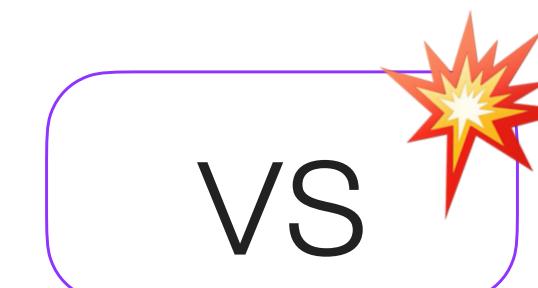


- ⚠ Ejecución con incertidumbre.
- ⚠ Costos elevados
- ⚠ Poca experiencia



Alianzas con empresas líderes

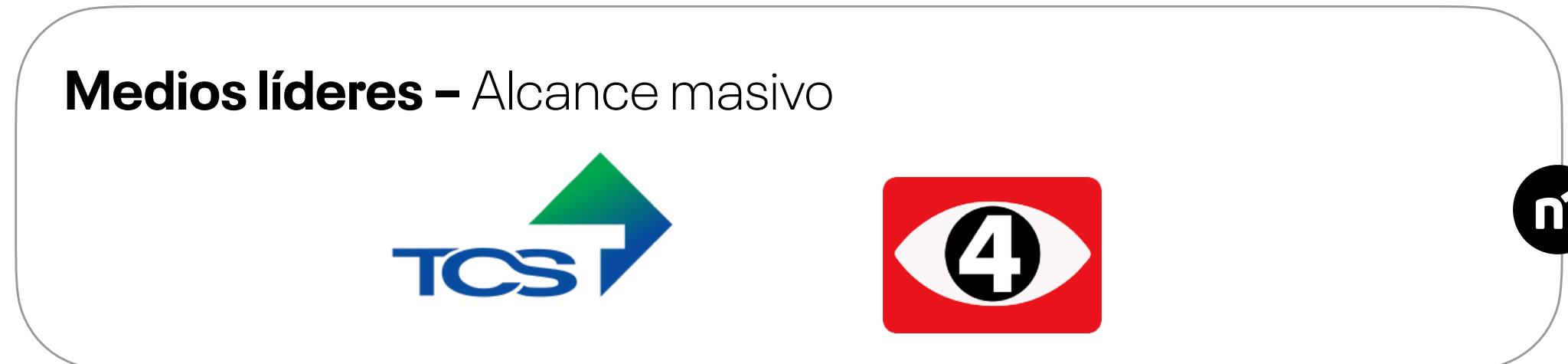
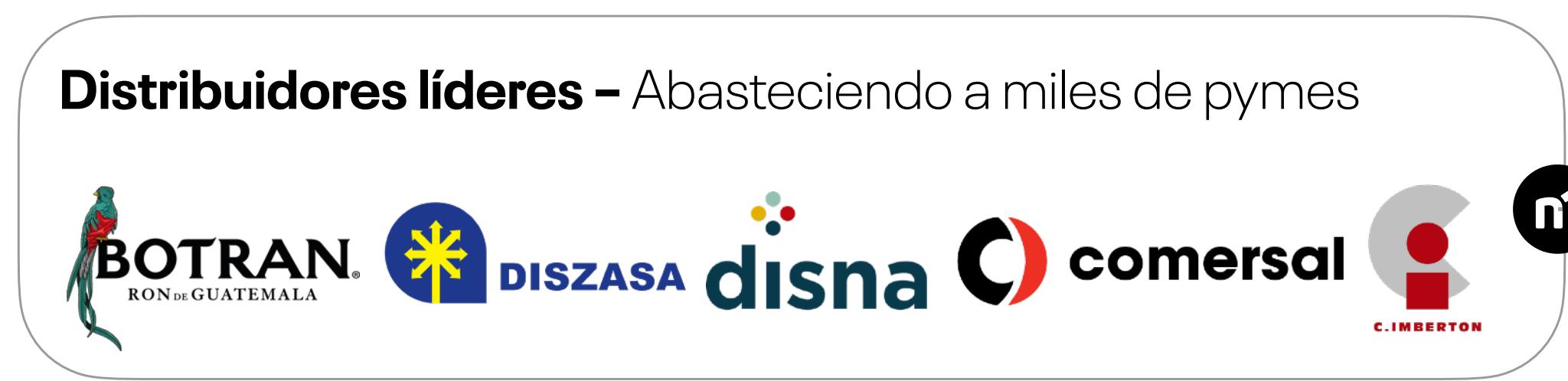
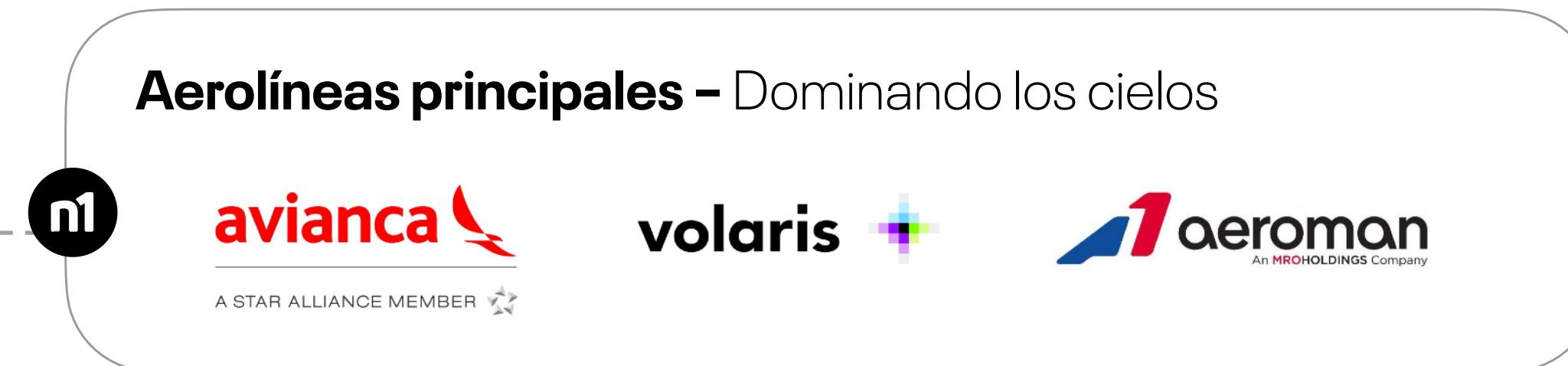
1. Credibilidad/trayectoria de años.
2. Ecosistemas con miles de usuarios.
3. Facturación millonaria.
4. Presencia regional.
5. Capacidad de inversión.
6. Sinergias estratégicas.



Nuestro Ecosistema n1↗

n1co

Respaldados por **Partners** líderes impulsando Centro y Sudamérica.



No estamos reinventando la rueda ↗

Simplemente **escalando** un modelo de negocio **probado y exitoso** a mercados financieramente desatendidos

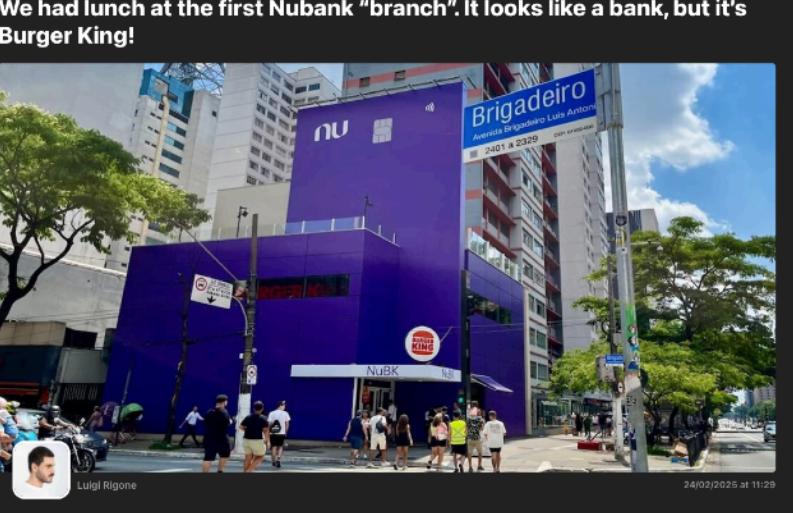
PYMTS

Brazil's Nubank Buys Instant Payments Platform Spin Pay

BY PYMTS | AUGUST 31, 2021



We had lunch at the first Nubank "branch". It looks like a bank, but it's Burger King!



Fintech

RappiCard se fortalece y establece un convenio con Walmart de México

Por staff - 09/02/2025



Walmart-backed start-up is acquiring two fintech companies, Even and ONE

PUBLISHED WED, JAN 26 2022 8:09 AM EST | UPDATED WED, JAN 26 2022 11:57 AM EST

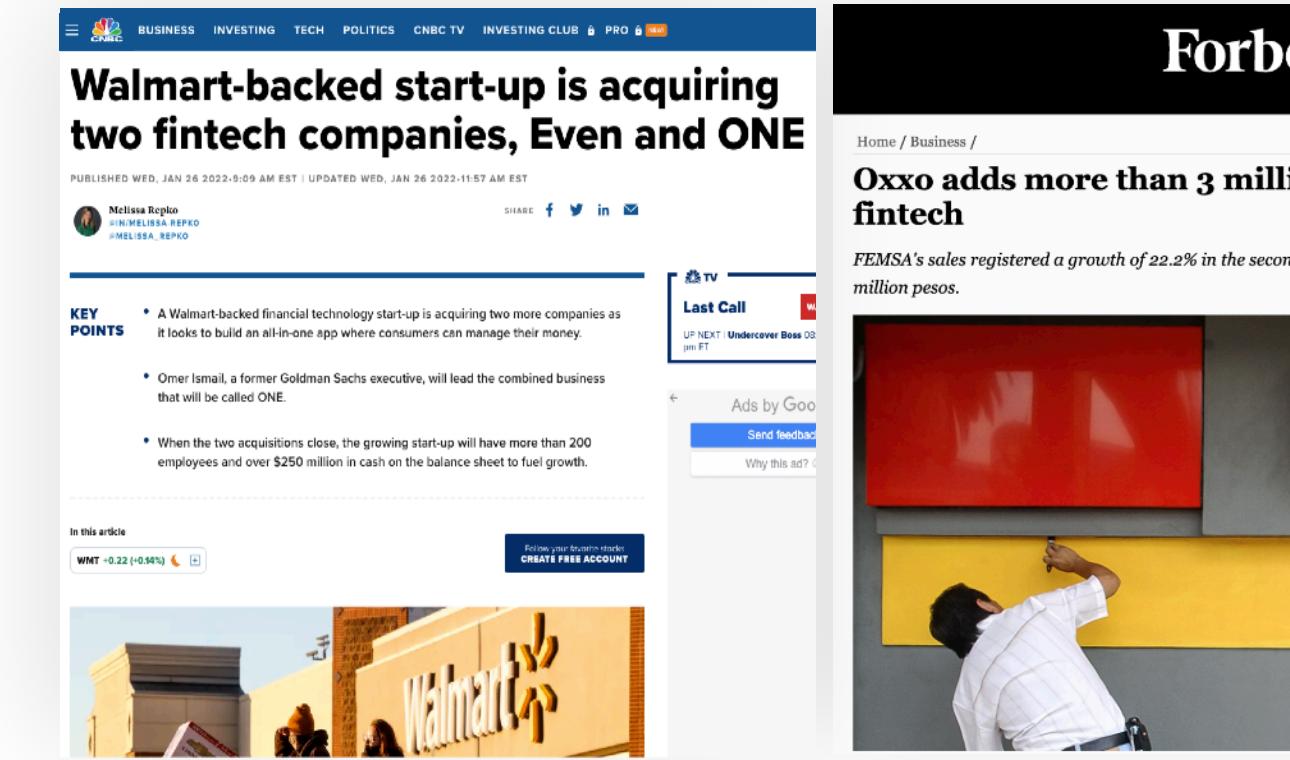
Melissa Regalo @MELISSAREGO MELISSAREGO

KEY POINTS

- A Walmart-backed financial technology start-up is acquiring two more companies as it looks to build an all-in-one app where consumers can manage their money.
- Omer Ismail, a former Goldman Sachs executive, will lead the combined business that will be called ONE.
- When the two acquisitions close, the growing start-up will have more than 200 employees and over \$250 million in cash on the balance sheet to fuel growth.

In this article

WMT -0.22 (-0.4%) 🔍 CREATE FREE ACCOUNT



Forbes

Home / Business / Oxxo adds more than 3 million users to its fintech

Robert Noquez July 28, 2022 @ 9:37 am

FEMSA's sales registered a growth of 22.2% in the second quarter of the year, reaching 167,504 million pesos.



LatamList

FEMSA acquires the Mexican payment aggregator Netpay

by Carolina Gonzalez · November 10, 2022 · 0 comments · 1 minute read



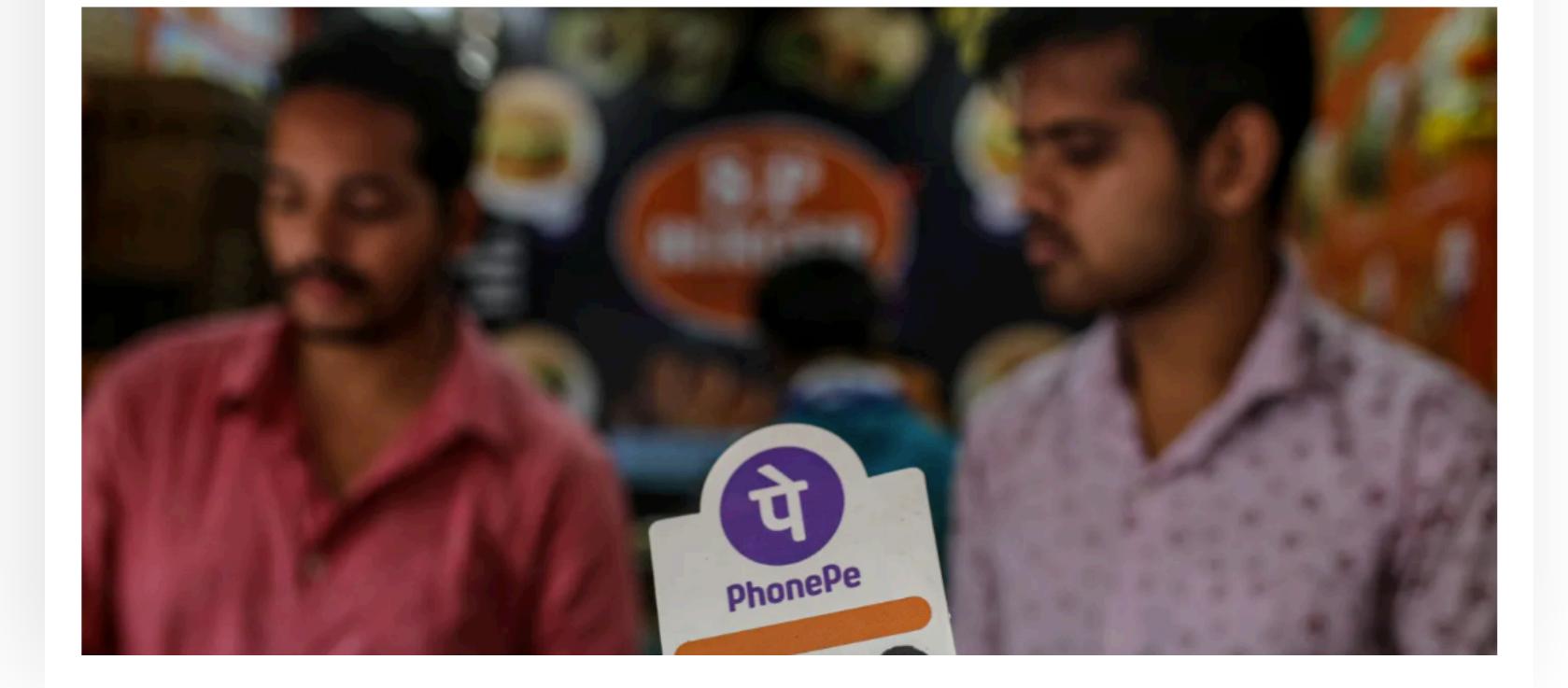
TC

Join TechCrunch+

Walmart-backed payments giant PhonePe makes e-commerce push

Manish Singh @refsrcl 1:36 AM CST • April 4, 2023

Comment



El **éxito** de alianzas
corporativas **n1co**

Tracción ↗

\$1.1 mil millones +
Volumen procesado

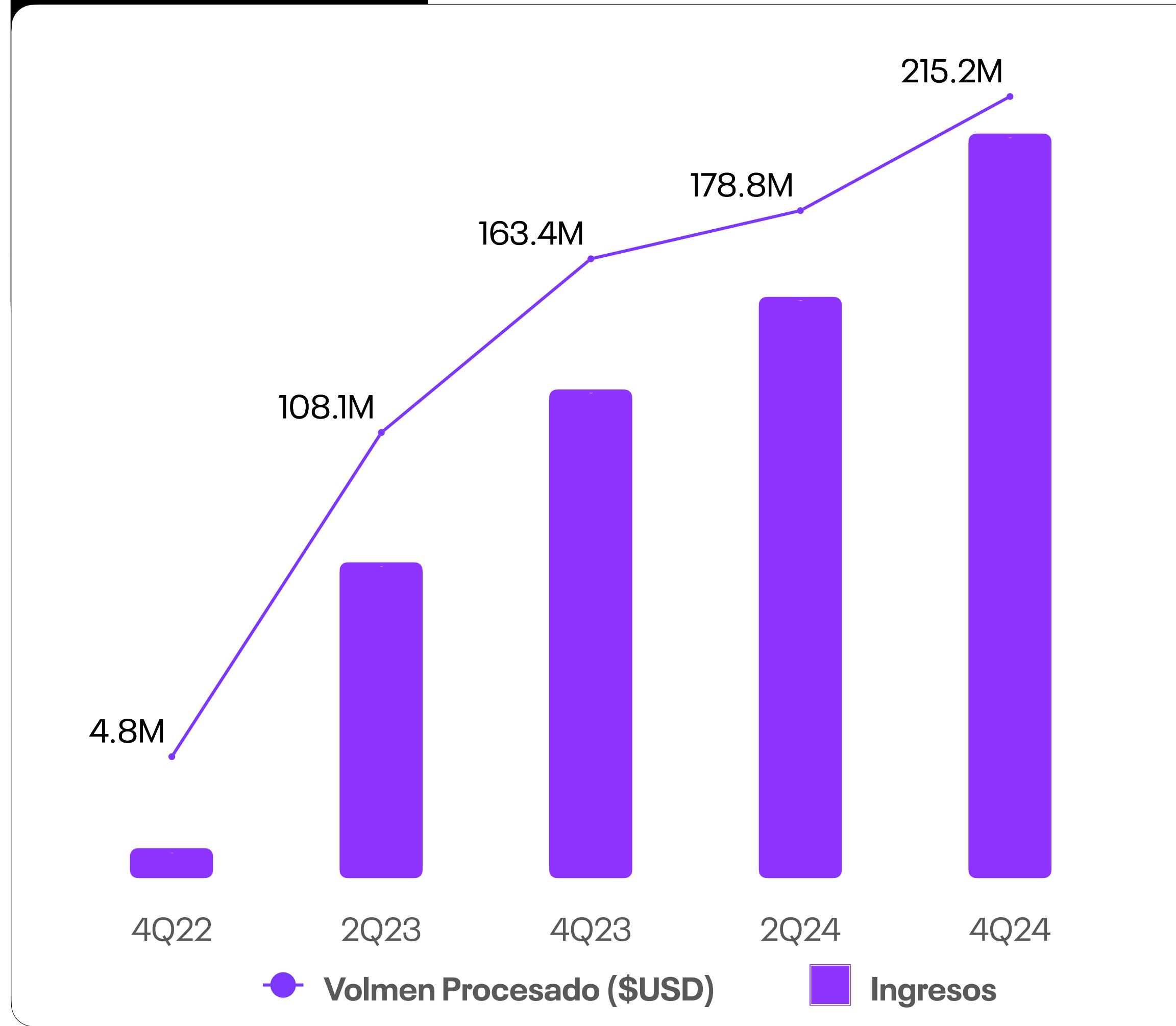
16 Millones +
Transacciones procesadas

3 países
expandiéndose

100+ funcionalidades
Nuevas

Negocios

En solo 2 años...



Personas

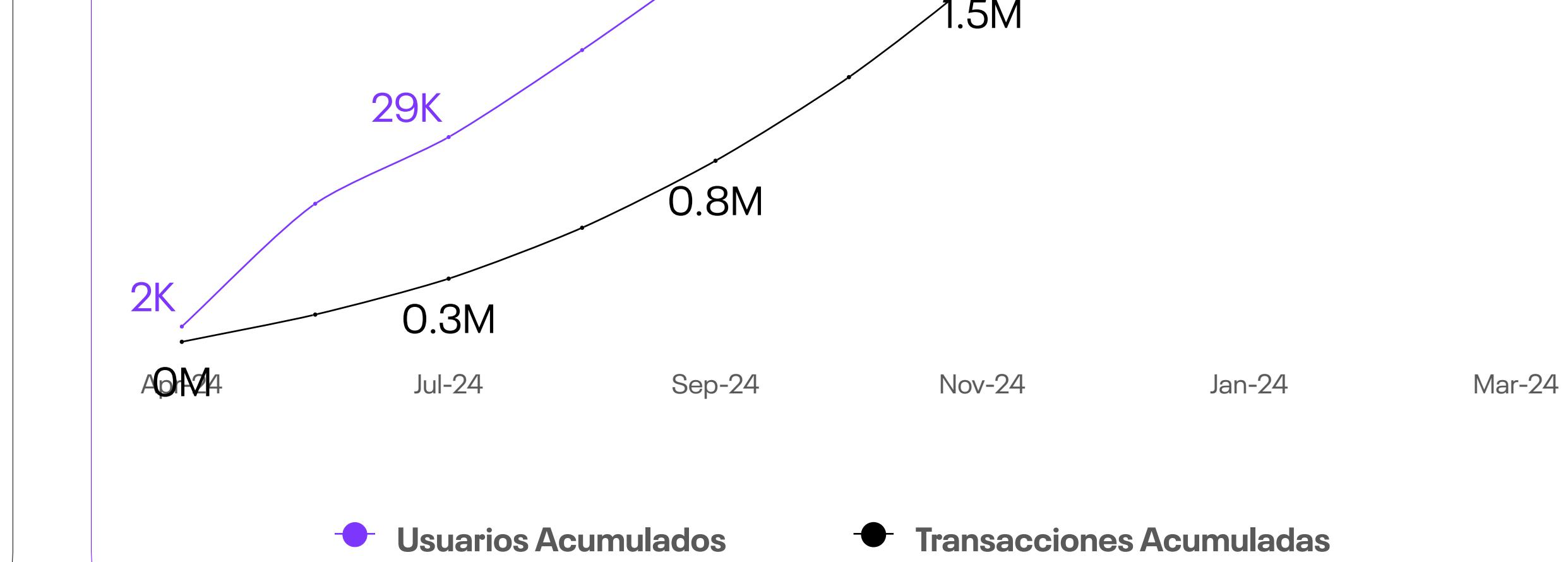
En solo 8 meses...

> 15x Frecuencia

Times our users spend with nlcō monthly

24% "Daily Stickiness"

Daily Active Users/Monthly Active Users



Hacia dónde vamos↗

**En busca de Serie A:
\$25M**

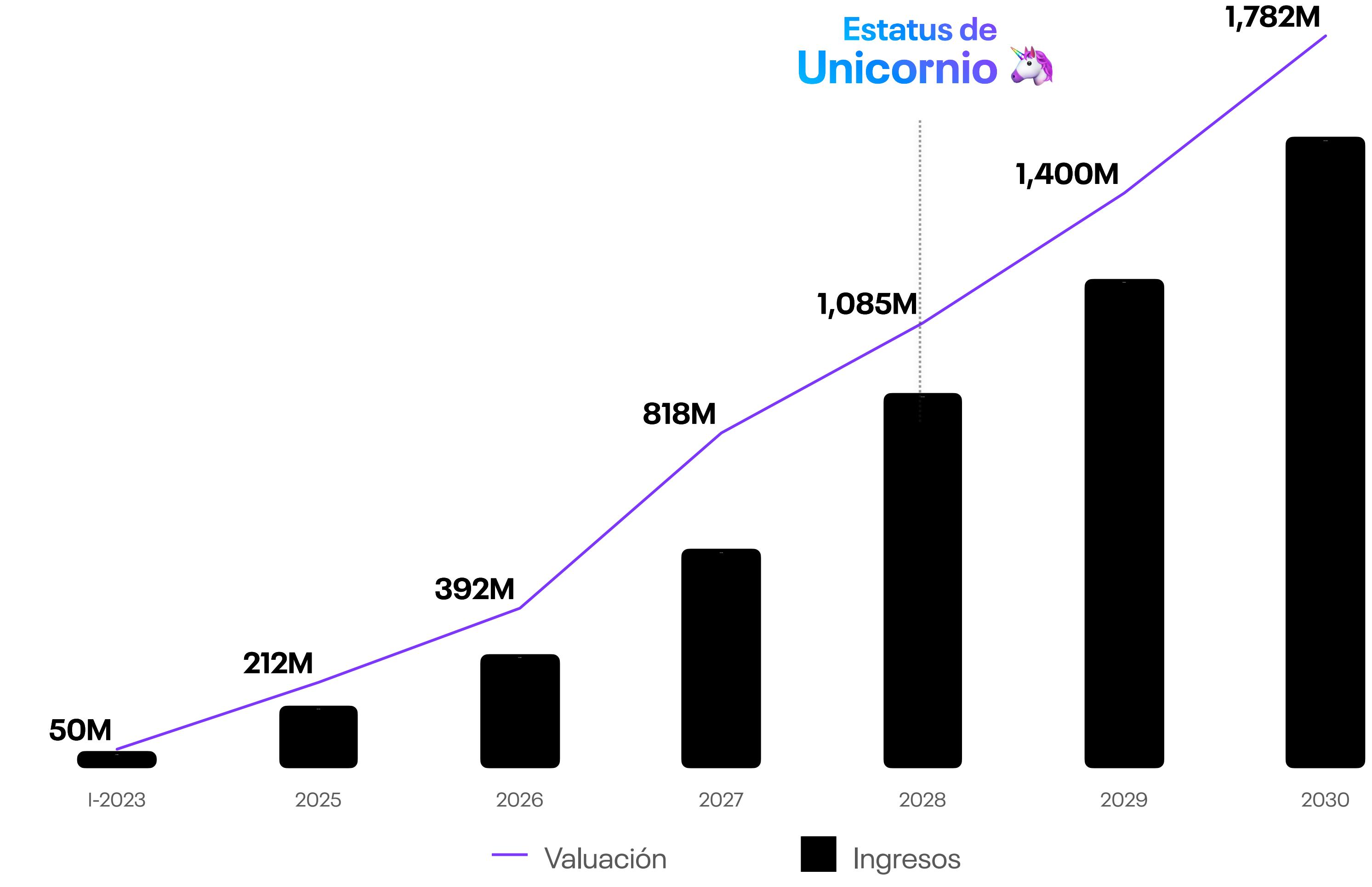
Preparando la expansión regional



Ejecutar Fases 4 y 5:

- Lanzar Microcréditos y Tarjetas de Crédito.
- Replicar el Ecosistema en el resto de Centroamérica y el Caribe.
- Ingresar a Colombia con Socio de Alto Volumen

Rentabilidad a nivel de la compañía en 2028



n1co

Generadores
de valor
adicionales:



Equipo



Marca



Region

\$3Bn +

Alianza con el retailer más grande
de Colombia



La fintech líder de Centroamérica, con soluciones financieras para
personas y **negocios**—rumbo a ser el primer **neobanco**



Tenemos el **equipo ganador**, el **ecosistema** y la **tracción** para ejecutar una estrategia de 'Winner Takes All'

alcanzando el estatus de unicornio en 2028 